



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Manager în comerț (specialist produse electrice)

## Despre mine

Interese:

Management si procesele interne a afacerii, automatizarea proceselor de colaborare între angajați ca cum integrarea CRM si altor instrumente inovatoare din partea de soft, sistemele ingineresti de automatizare clădirilor.

Sunt pasionat de fitness si mod sanatos de viata.

## Experiența profesională

### Manager in comerț (specialist produse electrice) · NanuMarket SRL · Chișinău

*Ianuarie 2015 - Octombrie 2024 · 9 ani 9 luni*

- Evidenta soldului a produselor planificarea comenzilor anuale către partenerii externi (furnizori) si efectuarea comenzilor.
- Monitorizarea prețurilor pe piață a brandurilor concurente, planificarea strategiilor de dezvoltare a acestora.
- Planificarea politicii de preț si modificarea prețurilor.
- Deplasări de afaceri la expoziții, prezentări si produceri, in China, Turcia, Rusia, România si Bulgaria. Cu scopul extinderii a sortimentului si îmbunătățirea instruirii tehnice ale vanzatorilor.
- Instruirea tehnica a agenților de vânzări, consultarea clienților - aspect tehnic.
- Dezvoltarea brandurilor VIKO by Panasonic, Horoz, Kablex, Vivalux si altele, pe piața Moldovei.
- Formarea planului anual si lunar a vinzarilor si importului.
- Formarea planului de vanzari pentru departamentul de vanzari.

Competențe: Анализ размера и доли рынка DIY, цен., Поиск поставщиков и заключение контрактов., Планирование и формирование заказов с поставщиками, Формирование ежемесячных планов для торговых представителей и годовое планирование на закупки., Углублённое изучение Excel

**Sef, echipa managerilor de oficiu · NanuMarket SRL · Chișinău**

👤 36 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 30 000 MDL

in

## TOP Competențe

- Углублённое изучение Excel · 9 ani
- Анализ размера и доли рынка DIY, цен. · 9 ani
- Формирование ежемесячных планов для торговых представителей и годовое планирование на закупки. · 9 ani
- Планирование и формирование заказов с поставщиками · 9 ani
- Поиск поставщиков и заключение контрактов. · 9 ani
- Планирование работы, региональный представитель, супервайзера, ассистента и оператора. · 2 ani

## Preferințe

- Full-time
- Part-time
- În ture
- Fără program
- Flexibil
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

## Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar
- **Bulgară** · Elementar

## Permis de conducere

Categoria: B

*Iulie 2023 - Iunie 2024 · 12 luni*

- Crearea noului departament în cadrul companiei.
- Organizarea lucrului în echipa managerilor de oficiu și conclucrarea cu alte structuri ale companiei.
- Descrierea regulamentelor a procesor de munca și setarea prin anumite aplicații și instruirea angajaților.

Exemple:

- Crearea și menținerea legăturilor între aplicații.

Trello

- Pagina personalizate pentru fiecare agent unde se încarcă automat sau manual așa date ca cum: targhetele, traseele, date despre rezultate sau sarcini.
- Pagini comune unde managerii de oficiu încarcă, promoțiile, intrările de marfa, regulamente, certificate și alte acte.

Planfix

- Crearea proceselor pentru înregistrarea:
- E evidenta rebut brac
- Formare a contractelor pentru clienti prin sabloanele a contractelor și anexelor.
- Informare a clienților despre intrările de marfa și modificările de preț.
- Înregistrarea zilelor de naștere a clienților.
- Proces de înregistrare și evidenta a Standurilor
- Proces de înregistrare a cererilor pe tema neajuns sau peresort de la clienți.

Google Sheets

- Actualizarea zilnica a targhetelor pentru ~20 agenți, livrări și achități în 5 minute.

Competențe: Создание и обновление сегментированной базы клиентов., Поиск решения для учета и автоматизации рутинных задач согласно установленным шаблонам., Создание внутренних регламентов и процессов выполнение задач, настройка и автоматизация процессов., Внедрение CRM системы

## **Sef, departament de vânzări (produse electrice), Administrator** · NanuMarket SRL · Chișinău

*Mai 2021 - August 2023 · 2 ani 4 luni*

- Dezvoltarea brandurilor VIKO by Panasonic, Horoz, Kablex, Vivalux și altele, pe piața Moldovei.
- Evidenta soldului a produselor planificarea comenzilor anuale către partenerii externi (furnizori) efectuarea comenzilor.
- Monitorizarea prețurilor pe piață a brandurilor concurente și planificarea strategiilor de dezvoltare a acestora.
- Planificarea politicii de preț și modificarea prețurilor.
- Formarea planurilor pe vânzări anuale și îndeplinirea acestora.
- Crearea sistemelor de salarizare și motivare a agenților de vânzări, KPI, planuri.
- Angajarea și instruirea echipei de vânzări a companiei Electrica-NANU SRL.

- Stabilirea sarcinilor și responsabilităților personalului în subordine.

Competențe: Планирование работы, региональный представителей, супервайзера, ассистента и оператора., Найм и обучение новых сотрудников, Контроль дебиторской задолженности клиентов и выполнение поставленных целей., Внедрение CRM и таск-менеджеров, для получение наилучших результатов.

### **Sef, echipa de promoteri** · NanuMarket SRL · Chișinău

*Ianuarie 2013 - Ianuarie 2015 · 2 ani 1 lună*

Crearea noului departament și organizarea muncii a angajaților.

- Instruirea promoterilor - tehnic.

- Dezvoltarea echipei de mercendaizing, crearea planogramelor cu produsele companiei.

- Crearea planului amenajării și expunerea deplina a magazinelor clienților NANU și rețelelor NanuMarket.

- Planificarea și desfășurarea expoziției la Moldexpo

- Organizarea seminarelor tehnice și prezentărilor a produselor GC NANU pentru clienți, consultanți și instalatori electrici.

Competențe: Планирование, дизайн и организация выставок в Молдexpo., Планирование и создание планограмм витрин, организация выкладки согласно плану.

### **Receptionist-Consultant** · NanuMarket SRL · Chișinău

*Mai 2011 - Ianuarie 2013 · 1 an 9 luni*

- Primirea și monitorizarea comenzilor preluate de la clienți, consultarea despre produs, menținerea în ordine a showroom-ului.

Competențe: Microsoft Office

### **Domeniul dorit**

- Achiziții / Aprovizionare

### **Studii: Medii de specialitate**

#### **Școala Profesionala nr.1 mun. Bălți**

*Absolvit în: 2010*

Specialitatea: Operator-Contabil

#### **Școala Profesionala nr.4 mun. Bălți**

*Absolvit în: 2007*

Specialitatea: Electrician electronist auto-Mecanic auto

## **Cursuri, training-uri**

### **Vanzari & negocieri si Leadership & management**

*Absolvit în 2018*

Organizator: VITALIE-BOGDAN POPESCU

### **Școala managerului eficient**

*Absolvit în 2021*

Organizator: Alexei Chișlaru

### **Cursuri de limba Engleza**

*Absolvit în 2024*

Organizator: Oratorica